

J'ai effectué un stage à Murcie, en Espagne, dans une entreprise de consultants en Commerce International.

Leur travail consiste à mettre en relation des fournisseurs et importateurs au niveau mondial.

Mon travail a consisté en diverses tâches dont des appels pour vendre des olives espagnoles en France et à acheter divers produits en Europe, mais surtout en Chine.

Le stage a été très enrichissant au niveau commercial car il m'a appris quelques techniques commerciales et j'ai pu améliorer mon niveau linguistique en espagnol comme en anglais, qui est la langue que je parlais le plus dans mes échanges commerciaux.

Guillaume Tosoni

