

Après une classe de 3^{ème} générale, de 3^{ème} prépa Pro ou de seconde.



Formation en apprentissage

Toutes les épreuves du CAP sont évaluées en CCF (Contrôle en Cours de Formation)

Volume horaire sur un cursus de 2 ans :

Enseignements professionnels :	
<ul style="list-style-type: none"> • Enseignements professionnels de la famille incluant de l'économie – droit • Réalisation d'un chef d'œuvre • Prévention – Santé – Environnement (PSE) 	490 heures
Enseignements généraux :	
<ul style="list-style-type: none"> • Français, Histoire – géographie et Enseignement Moral et Civique • Mathématiques • Anglais • Arts appliqués et culture artistique • Education Physique et Sportive 	310 heures

70 semaines en entreprise et 24 semaines en centre de formation sur le cursus de 2 ans pour former des professionnels aux techniques de commercialisation des produits ou services.

Lieux d'accueil :

Vous pourrez exercer vos missions dans de multiples secteurs et dans toutes les tailles de structures commerciales : Grandes surfaces, Magasins multi-commerces, Supermarchés ou hypermarchés, Commerces de proximité, Magasins spécialisés animalerie, fleuristerie, produits alimentaires.

Compétences :

- **Professionnelles spécifiques** (accueillir, informer les clients, conclure et encaisser des ventes, préparer et mettre en valeur des produits, réceptionner, contrôler et tenir à jour les stocks, collaborer à la mise en place d'opérations de promotion).
- **Transversales** (communiquer à l'oral et à l'écrit, utiliser des ressources numériques, travailler en équipe, organiser son activité, construire son parcours professionnel, ...)

Après le CAP :

- **Insertion dans la vie active**, en tant que vendeur assistant, vous aurez accès à de nombreux postes polyvalents : Employé commercial polyvalent, Employé de grande surface, Employé commercial rayon, Employé commercial libre-service, Vendeur gondolier, Hôte de caisse.
- **Poursuite d'études** en Certificat de spécialisation sur 1 an (Assistance-conseil-vente à distance, vendeur conseil en alimentation...) ou en Baccalauréat Professionnel sur 2 ans (Bac Pro Métiers du Commerce ou de la Vente (option A ou B), Bac Pro Métiers de l'Accueil ...). Des titres professionnels sont également accessibles (TP Conseiller de vente).